



"Vi skapar värde för våra kunder genom att vara en konsoliderad leverantör", säger Sofia Davidsson, affärsutvecklare Qtech Group.



Bilal Ahmad (tv) och Joachim Tapio (th) är nyanställda i Qtech Group som ekonomiansvarig respektive marknadsansvarig.

# ETT VÄRDEERBJUDANDE MED EXTRA ALLT

Qtech Group har tagit Made in Gnosjöregionen till en helt ny nivå – från mekaniska komponenter till kompletta systemlösningar.

I takt med att allt fler företag väljer att renodla i leverantörsleden har Qtech Group med sin affärsidé fortsatt att växa. För här handlar det verkligen om att ge kunden ett värdeerbjudande som innehåller allt ifrån tjänster inom industridesign och mekanisk konstruktion via prototyp och förserie till produktion, montering, packning och lagerhållning – allt sammanhållet med agil projektledning.

### "Qtech Group kan leverera"

– Under coronapandemin har många drabbats i sina försörjningskedjor och tvingats se över vad man kan förbättra och förenkla. Här har vi i Qtech Group kunnat leverera, säger Sofia Davidsson, projekt- och affärsutvecklare.

Och leverantörerna består till stor del av ett gediget nätverk av underleverantörer i Gnosjöregionen med omnejd som bistår med legotillverkade komponenter inom många olika produktområden.

### Gör allt så enkelt som möjligt för kunden

– Vi har gått från att leverera enskilda komponenter till att mer och mer erbjuda sammansatta lösningar där vi söker ett långsiktigt partnerskap med våra kunder, säger Sofia.

Bland kunderna återfinns tunga namn som ABB och Saab och gemensamt för många kunder är att man söker efter en konsoliderad leverantör.



Montering, kittning och packning är en viktig del av kunderbjudandet hos Qtech Group.

– Många bolag kämpar hårt med att bli av med den här svansen av leverantörer. Vår strävan är att göra allt så enkelt som möjligt för kunden, samtidigt som vi tänker utanför boxen, säger Joachim Tapio, marknadsansvarig.

### Tillväxt med nyanställningar och ny filial

Qtech växer med nyanställningar där Joachim Tapio och Bilal Ahmad hör till de senast tillkomna. Samtidigt växer man också som organisation.

– Vi får allt fler förfrågningar från våra grannländer där man söker samarbeten med oss, vilket är en fjäder i hatten. Nu har vi precis öppnat ett

försäljningskontor i Norge för att bearbeta den marknaden så 2021 är ett spännande år. I förlängningen kommer vi att behöva anställa ytterligare personal, konstaterar Sofia Davidsson.

Februari 2021

Text och foto: Gabriella Mellergårdh

**GNOSJÖREGIONEN**

*fakta*

**Qtech Group AB** Vi erbjuder mekaniska komponenter samt kompletta systemlösningar för dig genom vårt nätverk av underleverantörer i Gnosjöregionen med omnejd.

# QTECH GROUP

Refresh. Energize. Elevate. ● ● ●

**QTECH GROUP AB**

Grand Prixgatan 4, 334 33 Anderstorp  
0370-5110 00  
glenn@qtechgroup.se  
qtechgroup.se